

Spezialist:in für Marketing und Vertrieb (all genders are welcome)

Festanstellung, Vollzeit oder Teilzeit·Berlin

UNSERE MISSION

Unsere Mission bei JugendNotmail ist es, eine sichere, vertrauliche, anonyme und leicht zugängliche Plattform zu bieten, auf der Kinder, Jugendliche und junge Erwachsene Unterstützung bei allen psychischen, sozialen und emotionalen Herausforderungen finden. Zu diesem Zwecke haben wir eine eigene, auf sensible Beratungskontexte spezialisierte Plattform und App entwickelt, die eine optimale Lösung in datensicherer, anonymer und schneller Online-Beratung ist.

UNSER ANGEBOT AN DICH

Wir bieten:

- einen zuverlässigen Arbeitgeber mit flachen Hierarchien und einem großen Gestaltungsspielraum für Deine kreativen Ideen (das meinen wir ernst!),
- eine sinnstiftende, interessante Aufgabe mit vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten,
- angenehme, offene Arbeitsatmosphäre in einem motivierten, großartigen Team,
- Homeoffice-Möglichkeiten und flexible Arbeitszeiten,
- Möglichkeiten zur Fort- und Weiterbildung,
- eine vergünstigte Mitgliedschaft bei Urban Sports Club für die Work Life Balance,
- ein Dienst-E-Fahrrad /-Lastenfahrrad, welches du dir selbst aussuchen und auch privat nutzen kannst (Leasingbasis),
- Rabatte bei diversen Online-Shops und Dienstleistungen über Corporate Benefits und bei der nachhaltigen Plattform FutureBens,
- 29 Tage Urlaub sowie Weihnachten und Silvester frei,
- Vergütung zwischen 3.441€ bis 3.755€ bei 40 Wochenstunden (je nach Qualifikation, Arbeitserfahrung und Aufgabengebiet).

DEINE ROLLE BEI UNS

Als Spezialist:in für Marketing und Vertrieb unterstützt Du uns bei der Vermarktung und dem Vertrieb unserer digitalen Beratungslösung Not a Problem und bist Ansprechpartner für die Unternehmen, die unsere Lösung bereits nutzen. Arbeite mit unserem leidenschaftlichen Team für eine stärkere Gesellschaft und verändere mit uns Menschenleben!

- Du entwickelst neue Maßnahmen in der Vermarktung und setzt bestehende Konzepte um, dabei recherchierst du selbstständig potenzielle Unternehmen unserer Zielgruppe
- Du bist neben der Akquise und Beziehungspflege auch nach Abschluss die Ansprechperson für Unternehmensanfragen
- Du berätst und unterstützt zu unserem Produkt und entwickelst gemeinsam mit den Unternehmen die perfekte Lösung für ihre Bedürfnisse
- Du arbeitest eng mit der Leitung und den Entwickler:innen zusammen, um das Produkt stetig zu optimieren
- Du pflegst die Website und die Blogbeiträge sowie unsere Datenbank

DAS BIST DU

- Du bist selbstbewusst, proaktiv und kannst Dich selbst organisieren,
- Du hast Erfahrung (bestenfalls mindestens ein Jahr) im Vertrieb, idealerweise in NGOs oder auch in Startups und bringst erste Netzwerke mit,
- Du hast Lust, potenzielle Kund:innen zu identifizieren und keine Angst, direkt in eine telefonische oder schriftliche Kontaktaufnahme zu gehen
- Du bist gründlich, gewissenhaft und strukturiert
- PowerPoint, Kennzahlen, Reportings und CRM sind Dir kein Fremdwort und Du sorgst dafür, dass auch die Details in Angeboten und Verträgen stimmen.

Du bist unsicher, ob Du alle Anforderungen mitbringst, aber super interessiert? Wir ermutigen Dich dennoch, Dich zu bewerben und können es kaum erwarten, Dich kennenzulernen!

Bewirb Dich bitte per E-Mail oder Online-Bewerbung an:
Michelle Pooch (Pädagogische Leitung) perspektive@kjhv.de
JugendNotmail
Wiesenstraße 55/Haus 5, 13357 Berlin
<https://kjhv-bb.de/karriere/>